

Les différents acteurs d'une EIE

ACTEU	RS	OBJECTIFS	POTENTIEL DE NUISANCES	INTÉGRATION
MO (Ma d'ouvra		Autorisation rapide, au moins cher	Méconnaissance des risques, ne veut pas payer	Lui expliquer risques, enjeux et acteurs
Archited	cte	Veut réaliser SON projet, croit connaître l'environnement	Connait peu ou mal les enjeux environnementaux, mais croit savoir	Lui expliquer risques, enjeux et acteurs
Autorité commu	_	Variables, souvent instables	L'opposition comme tremplin politique Girouette	Dossier béton Négociation
Service cantona	_	Chacun défend son objectif sectoriel (faune, flore, nature, bruit, etc.), parfois contradictoires. Pas de pesée des intérêts	Important Difficile de faire changer une position écrite Positions utilisées par les juges	Identifier au plus tôt les acteurs, les attentes et les freins Expliquer le projet et les enjeux du MO Négocier séparément Mobiliser la hiérarchie
Justice		Appliquer la loi	Pas de pesée des intérêts : point faible = couperet. Délais incertains, longs	Faire un dossier «béton», sans aucun point faible légal
Voisins opposa potentie	nts	Inquiétude, conserver le statu quo ante Parfois profiteurs	Important, Peuvent faire recours, retarder longtemps ou faire arrêter le projet	Information, écoute le plus tôt possible Prise en compte des craintes, même infondées, si possible
Avocats opposa		Tout faire pour obtenir gain de cause (en général arrêt du projet)	Va attaquer non pas les objectifs de l'opposant, mais le point faible du dossier (souvent trafic et bruit)	Faire un dossier «béton», sans aucun point faible légal
protecti	ations de on de nnement	Sectoriels, mais en général clairs	Important, peuvent faire recours, souvent intransigeantes	Informer, connaitre tôt leurs objectifs et les intégrer au projet 4